

ОСНОВНІ УРОКИ, ОТРИМАНІ ПІД ЧАС РОБОТИ З КАНАДСЬКИМИ ПОКУПЦЯМИ



КАНАДСЬКА КУЛЬТУРА БІЗНЕСУ

- Довіра, повага до думок, рівність, різноманітність та справедливість є цінностями, що регулюють ділове середовище.
- Канадська культура робочого місця базується на взаємній повазі, повазі до чужих думок, розуміння міжкультурних відмінностей
- Основним стилем ведення переговорів є співпраця, і готовність до компромісів, якщо вони сприяють просуванню переговорів.



ДІЛОВА МЕНТАЛЬНІСТЬ

- Культура бізнесу відрізняється залежно від регіону. Детальна підготовка до зустрічей буде очікувана і оцінена!
- Ділове спілкування є прямим
- Велике значення надається повазі думок кожного
- Рішення зазвичай не приймаються, поки не з'ясуються всі факти
- Ранки, як правило, є найкращим часом для призначення зустрічей



ПОПЕРЕДНЯ ПІДГОТОВКА!!!

- Профіль компанії
- Наявність англomовного веб-сайту
- Відео та промо матеріали
- Інформація про товар та ціну
- Список команди керівництва (англomовного)
- Мати уявлення про власну виробничу та експортну потужність
- Мати розроблену комерційну стратегію





РОБОТА НАД ВЛАСНИМИ ОЧІКУВАННЯМИ



ФОРМАТ СПІЛКУВАННЯ - ВІРТУАЛЬНИЙ



ДЯКУЮ!

